



**Les Crudettes**, entité de 600 personnes au sein du Pôle végétal LSDH, est une marque incontournable sur le marché de la 4ème gamme en grande consommation (salades, légumes prêts à l'emploi et solutions de snacking).

Nous recherchons un(e) alternant(e) pour **rejoindre notre force de vente** sur le secteur **Paris intra-muros et petite couronne**, dès septembre 2022.

### Descriptif du poste

Rattaché(e) au Chef des Ventes Régional, vous contribuez au développement des produits 4ème gamme de la marque Crudettes et de ses marques partenaires : Fresh Gourmet et La ferme à Jules, dans les hypermarchés et supermarchés.

Votre rôle ? Décliner les accords nationaux et régionaux dans le cadre de la politique de vente déterminée par la Direction Commerciale.

En qualité d'ambassadeur de notre marque, vos missions sont :

- Développer la présence des gammes en points de vente (DN) ;
- Mettre en place des actions de merchandising adaptées et des actions promotionnelles spécifiques, visant à développer le Chiffre d'Affaires de votre secteur ;
- Participer à la mise en rayon des produits avant l'ouverture magasin ;
- Assurer la fiabilité de la remontée d'informations terrain afin de valoriser l'optimisation des stratégies adoptées ;
- Être le vecteur et relais privilégié des valeurs du groupe auprès des clients de la société.

### Profil recherché

En formation commerciale de Bac+2 à Bac+5, vous justifiez d'une première expérience réussie ou d'un stage significatif dans la vente (alimentaire ou autres) - Idéalement en GMS et vous avez une réelle appétence pour le secteur de l'agroalimentaire.

### Les outils

- Ordinateur portable (logiciel de pilotage d'activités) et téléphone

Si vous rejoignez notre équipe commerciale, vous devez partager nos valeurs :

- Esprit d'équipe
- Esprit de conquête
- Culture du résultat

Devenez notre **prochain ambassadeur** en rejoignant la force de vente Crudettes !

[candidatures@lescrudettes.com](mailto:candidatures@lescrudettes.com)